|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| logo UEU kecil | |  | | | | | | | | |
|  | | **RENCANA PEMBELAJARAN SEMESTER GANJIL 2016/2017** | | | | | | | | |
|  | | **FAKULTAS ILMU KOMUNIKASI** | | | | | | | | |
|  | | **UNIVERSITAS ESA UNGGUL** | | | | | | | | |
|  | | | | | | | | | | |
| **Mata kuliah** | | | **:** | Speech and Presentation Skills | | | **Kode MK** | | **:** | KHM202 |
| **Mata kuliah prasyarat** | | | **:** |  | | | **Bobot MK** | | **:** | 3 |
| **Dosen Pengampu** | | | **:** | Bugi Satrio Adiwibowo, S.E.,M.I.Kom  Andi Youna Bachtiar, SS, M.Ikom | | | **Kode Dosen** | | **:** | 7318 |
| **Alokasi Waktu** | | | **:** | 14 x 150 menit, dalam bentuk: ceramah,diskusi, praktik,tugas | | | | | | |
| **Capaian Pembelajaran** | | | **:** | 1. Mampu menyeleksi dan menetapkan topik dan tujuan presentasi.  2. Mampu untuk menganalisa audiens dengan tepat.  3. Mampu membuat naskah yang akan digunakan.  4. Mampu untuk menyampaikan pesan dengan baik di depan publik sesuai dengan aturan, norma dan etika yang berlaku. | | | | | | |
|  | | |  |  | | | | | | |
| **SESI** | **KEMAMPUAN**  **AKHIR** | | **MATERI**  **PEMBELAJARAN** | | **BENTUK PEMBELAJARAN** | **SUMBER**  **PEMBELAJARAN** | | **INDIKATOR**  **PENILAIAN** | | |
| **1** | *Mampu memahami teori Public Speaking* | | What is Public Speaking | | 1. Understanding speaking 2. Speaking in public 3. Variety of Public Speaking | 1. Heart of Public Speaking 2. World Class Speaking 3. Public Speaking, An Audience-Centered Approach   4. Public Speaking  Bagi Pemula | | Menguraikan pengertian public speaking,peren-canaan jangka panjang dan jangka pendek,serta beberapa jenis public speaking dengan benar | | |
| **2** | *Mampu mempersiapkan segala sesuatu yang berhubungan dengan presentasi* | | *Selecting topic and purpose* | | 1. Transforming ideas into speech  2. Analyzing the audience  *3. Gathering material* | 1.Heart of Public Speaking  2.World Class Speaking  3.Public Speaking, An Audience-Centered Approach  4.Public Speaking  Bagi Pemula | | Mempersiapkan segala sesuatu *yang berhubungan dengan presentasi*  dengan benar dan lengkap | | |
| **3** | Mampu menyampaikan presentasi (untuk beberapa kategori profesi public speaking) dengan benar, lengkap, dan baik. | | What is good delivery (1) | | 1. Listening in public speaking 2. Meaning of words 3. Avoiding public speaking intensifies your fear 4. Language and styles   5. How to give your first speech | 1.Heart of Public Speaking  2.World Class Speaking  3.Public Speaking, An Audience-Centered Approach  4. Public Speaking  Bagi Pemula | | Menyampaikan presentasi (untuk beberapa kategori profesi public speaking) dengan benar, lengkap, dan baik. | | |
| **SESI** | **KEMAMPUAN**  **AKHIR** | | **MATERI**  **PEMBELAJARAN** | | **BENTUK PEMBELAJARAN** | **SUMBER**  **PEMBELAJARAN** | | **INDIKATOR**  **PENILAIAN** | | |
| **4** | Mampu menyampaikan presentasi (untuk beberapa kategori profesi public speaking lainnya) dengan benar ,lengkap, dan baik. | | What is good delivery (2) | | 1. Listening in public speaking 2. Meaning of words 3. Avoiding public speaking intensifies yor fear 4. Language and styles 5. How to give your first speech | 1.Heart of Public Speaking  2.World Class Speaking  3.Public Speaking, An Audience-Centered Approach  4.Public Speaking  Bagi Pemula | | Menyampaikan presentasi (untuk beberapa kategori profesi public speaking lainnya) dengan benar,lengkap,dan baik. | | |
| **5** | Mampu melakukan persuasi dalam presentasi dengan benar, lengkap, dan baik,. (dalam beberapa jenis acara) | | Method of persuation (1) | | 1. Outlining the speech. 2. Organizing the body of speech 3. Beginning and ending the speech | 1.Heart of Public Speaking  2.World Class Speaking  3.Public Speaking, An Audience-Centered Approach  4.Public Speaking  Bagi Pemula | | Melakukan persuasi dalam presentasi dengan benar, lengkap, dan baik,. (dalam beberapa jenis acara) | | |
| **6** | Mampu melakukan persuasi dalam presentasi dengan benar, lengkap, dan baik (untuk beberapa jenis acara lainnya) | | Method of persuation (2) | | 1.Outlining the speech.  2.Organizing the body of speech  3.Beginning and ending the speech | 1.Heart of Public Speaking  2.World Class Speaking  3.Public Speaking, An Audience-Centered Approach  4.Public Speaking  Bagi Pemula | | melakukan persuasi dalam presentasi dengan benar, lengkap, dan baik (untuk beberapa jenis acara lainnya) | | |
| **7** | Mampu menarik perhatian audiens dengan benar dan lengkap saat menyampaikan presentasi, dan mampu melakukan hal-hal penting berkaitan dengan persiapan ujian tengah semester | | The importance of personal appearance | | 1. Attention and interest   2. Preview for Mid-Exam | 1.Heart of Public Speaking  2.World Class Speaking  3.Public Speaking, An Audience-Centered Approach  4.Public Speaking  Bagi Pemula | | Menguraikan hal-hal yang dapat menarik perhatian audiens dengan benar dan lengkap saat menyampaikan presentasi, dan melakukan hal-hal penting berkaitan dengan persiapan ujian tengah semester dengan benar | | |
| **8** | Memahami manfaat dan cara menyampaikan Sales Presentation | | Sales Presentation (1) | | 1.Sales Presentation  2.Audience Analysis  3.The 3 Parts of a Presentation  4.The Delivery Method  5. Points to Remember about Evidence  6.Visual Aids/ Equipment | 1.Heart of Public Speaking  2.World Class Speaking  3. Public Speaking, An Audience Centered Approach  4. Public Speaking Bagi Pemula  5.JCI Presenter, The JCI Effective Presentation Course | | Menguraikan manfaat dan cara menyampaikan Sales Presentation dengan benar dan lengkap | | |
| **9** | Mampu menyampaikan sales presentation dalam beragam jenis aktivitas | | Sales Presentation (2) | | 1.Sales Presentation  2.Audience Analysis  3.The 3 Parts of a Presentation  4.The Delivery Method  5. Points to Remember about Evidence  6.Visual Aids/ Equipment | 1.Heart of Public Speaking  2.World Class Speaking  3. Public Speaking, An Audience Centered Approach  4. Public Speaking Bagi Pemula  5. JCI Presenter, The JCI Effective Presentation Course | | Menyampaikan sales presentation dalam beragam jenis aktivitas dengan benar dan lengkap | | |
| **10** | Memahami manfaat dan cara menyampaikan Project Report Presentation | | Project Report Presentation (1) | | 1.Project Report Presentation  2.Audience Analysis  3.The 3 Parts of a Presentation  4.The Delivery Method  5. Points to Remember about Evidence  6.Visual Aids/ Equipment | 1.Heart of Public Speaking  2.World Class Speaking  3. Public Speaking, An Audience Centered Approach  4. Public Speaking Bagi Pemula  5. JCI Presenter, The JCI Effective Presentation Course | | Menguraikan manfaat dan cara menyampaikan Project Report Presentation dengan benar dan lengkap | | |
| **11** | Mampu menyampaikan Project Report Presentation dalam berbagai jenis aktivitas | | Project Report Presentation (2) | | 1.Project Report Presentation  2.Audience Analysis  3.The 3 Parts of a Presentation  4.The Delivery Method  5. Points to Remember about Evidence  6.Visual Aids/ Equipment | 1.Heart of Public Speaking  2.World Class Speaking  3. Public Speaking, An Audience-Centered Approach  4. Public Speaking Bagi Pemula  5. JCI Presenter, The JCI Effective Presentation Course | | Menyampaikan Project Report Presentation dengan benar dan lengkap | | |
| **12** | Memahami manfaat dan cara menyampaikan Proposal Presentation | | Proposal Presentation (1) | | 1.Proposal Presentation  2.Audience Analysis  3.The 3 Parts of a Presentation  4.The Delivery Method  5. Points to Remember about Evidence  6.Visual Aids/ Equipment | 1.Heart of Public Speaking  2.World Class Speaking  3. Public Speaking, An Audience Centered Approach  4. Public Speaking Bagi Pemula  5. JCI Presenter, The JCI Effective Presentation Course | | Menguraikan manfaat dan cara menyampaikan Proposal Presentation dengan benar dan lengkap | | |
| **13** | Mampu menyampaikan Proposal Presentation dalam berbagai jenis aktivitas | | Proposal Presentation (2) | | 1.Proposal Presentation  2.Audience Analysis  3.The 3 Parts of a Presentation  4.The Delivery Method  5. Points to Remember about Evidence  6.Visual Aids/ Equipment | 1.Heart of Public Speaking  2.World Class Speaking  3. Public Speaking, An Audience-Centered Approach  4. Public Speaking Bagi Pemula  5. JCI Presenter, The JCI Effective Presentation Course | | Menyampaikan Proposal Presentation dalam berbagai jenis aktivitas dengan benar dan lengkap | | |
| **14** | Memahami Etika, cara berpikir kritis, dan strategi penelitian berkaitan dengan kemampuan Public Speaking | | Ethics and Critical Thinking | | 1.Ethics and Public Speaking  2.Public Speaking and Critical Thinking  3.Research Strategy | . 1. Heart of Public Speaking  2. World Class Speaking  3. Public Speaking, An Audience-Centered Approach  4. Public Speaking Bagi Pemula | | Menguraikan etika, cara berpikir kritis, dan strategi penelitian dengan benar berkaitan dengan kemampuan Public Speaking | | |

**Jakarta, 22 Oktober 2017**

**Mengetahui,**

**Ketua Program Studi, Dosen Pengampu,**

**Nama dan tanda tangan Nama dan tanda tangan**

**EVALUASI PEMBELAJARAN**

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **SESI** | **PROSE-DUR** | **BEN-TUK** | **SEKOR > 77**  **( A / A-)** | **SEKOR > 65**  **(B- / B / B+ )** | **SEKOR > 60**  **(C / C+ )** | **SEKOR > 45**  **( D )** | **SEKOR < 45**  **( E )** | **BOBOT** |
| 1 | *Post test* | Tes  Tertulis  (tugas) | Menguraikan pengertian Public Speaking, perencanaan jangka panjang dan pendek, serta beberapa jenis public speaking dengan benar dan lengkap | Menguraikan pengertian Public Speaking, perencanaan jangka panjang dan pendek, serta beberapa jenis public speaking dengan benar | Menguraikan pengertian Public Speaking, perencanaan jangka panjang dan pendek dengan benar. | Menguraikan pengertian Public Speaking dengan benar. | Tidak menguraikan pengertian Public Speaking dengan benar | 0 % |
| 2 | *Pre test, Post test* | Tes Tertulis | Mempersiapkan segala sesuatu yang berhubungan dengan presentasi  dengan benar dan lengkap | Mempersiapkan setengah dari langkah-langkah yang berhubungan dengan presentasi  dengan benar | Mempersiapkan kurang dari 50 persen langkah-langkah yang berhubungan dengan presentasi | Mempersiapkan salah satu langkah yang berhubungan dengan presentasi | Tidak mempersiapkan sama sekali langkah- langkah yang berhubungan dengan presentasi | 0 % |
| 3 | *Progress test dan Post test* | Tes Praktik (UTS) | Menyampaikan presentasi dengan benar, lengkap,dan baik (untuk beberapa kategori) profesi public speaking | Menyampaikan presentasi dengan benar dan lengkap (untuk beberapa kategori ) profesi public speaking | Menyampaikan presentasi dengan benar (untuk beberapa kategori) profesi public speaking | Menyampaikan presentasi kurang benar (untuk beberapa kategori) profesi public speaking ku | Tidak menyampaikan presentasi dengan baik (untuk beberapa kategori) profesi public speaking | 15 % |
| 4 | *Progress test dan Post test* | Tes Praktik  (UTS) | Menyampaikan presentasi dengan benar, lengkap, dan baik (untuk beberapa kategori lainnya) profesi public speaking | Menyampaikan presentasi dengan benar,dan lengkap (untuk beberapa kategori lainnya) profesi public speaking | Menyampaikan presentasi dengan benar (untuk beberapa kategori lainnya) profesi public speaking | Menyampaikan presentasi kurang tepat (untuk beberapa kategori) profesi public speaking | Tidak menyampaikan presentasi (untuk beberapa kategori lainnya) profesi public speaking | 15 % |
| **SESI** | **PROSE-DUR** | **BEN-TUK** | **SEKOR > 77**  **( A / A-)** | **SEKOR > 65**  **(B- / B / B+ )** | **SEKOR > 60**  **(C / C+ )** | **SEKOR > 45**  **( D )** | **SEKOR < 45**  **( E )** | **BOBOT** |
| 5 | *Post test* | Tes Praktik | Melakukan persuasi dalam presentasi (untuk beberapa jenis acara) dengan benar, lengkap, dan baik. | Melakukan persuasi dalam presentasi (untuk beberapa jenis acara) dengan benar,dan lengkap | Melakukan persuasi dalam presentasi (untuk beberapa jenis acara) dengan benar | Melakukan persuasi dalam presentasi (untuk beberapa jenis acara) namun kurang tepat | Tidak melakukan persuasi dalam presentasi | 5 % |
| 6 | *Post test* | Tes Praktik | Melakukan persuasi dalam presentasi (untuk beberapa jenis acara lainnya) dengan benar, lengkap, dan baik . | Melakukan persuasi dalam presentasi (untuk beberapa jenis acara lainnya)dengan benar,dan lengkap | Melakukan persuasi dalam presentasi (untuk beberapa jenis acara lainnya) dengan benar | Melakukan persuasi dalam presentasi (untuk beberapa jenis acara lainnya) namun kurang tepat | Tidak melakukan persuasi dalam presentasi | 5 % |
| 7 | *Post test* | Tes Tertulis  (Tugas) | Menguraikan hal-hal yang dapat menarik perhatian audiens dengan tepat dan lengkap saat menyampaikan presentasi, dan melakukan hal-hal penting berkaitan dengan persiapan ujian tengah semester | Menguraikan hal-hal yang dapat menarik perhatian audiens dengan benar namun kurang lengkap saat menyampaikan presentasi, dan melakukan hal-hal penting berkaitan dengan persiapan ujian tengah semester | Menguraikan hal-hal yang dapat menarik perhatian audiens dengan benar ( namun kurang dari 50 persen) saat menyampaikan presentasi, dan melakukan persiapan ujian tengah semester | Menguraikan hal-hal yang dapat menarik perhatian audiens namun kurang benar saat menyampaikan presentasi, dan melakukan persiapan ujian tengah semester | Tidak menguraikan hal-hal yang dapat menarik perhatian audiens saat menyampaikan presentasi, dan tidak melakukan persiapan ujian tengah semester | 5 % |
| 8 | *Post test* | Tes Praktik | Menguraikan manfaat dan cara menyampaikan Sales Presentation dengan benar dan lengkap | Menguraikan manfaat dan cara menyampaikan Sales Presentation dengan benar | Menguraikan cara menyampaikan Sales Presentation dengan benar | Menguraikan manfaat dan cara menyampaikan Sales Presentation, namun tidak benar | Tidak menguraikan manfaat dan cara menyampaikan Sales Presentation | 5 % |
| 9 | *Progress test dan post test* | Tes  Praktik (UAS) | Menyampaikan sales presentation dalam beragam jenis aktivitas dengan benar dan tepat | Menyampaikan sales presentation dalam beragam jenis aktivitas dengan benar | Menyampaikan sales presentation dalam beragam jenis aktivitas dengan kurang tepat | Menyampaikan sales presentation dalam beragam jenis aktivitas dengan tidak benar | Tidak menyampaikan sales presentation dalam beragam jenis aktivitas | 10% |
| 10 | *Post test* | Tes Praktik | Menguraikan manfaat dan cara menyampaikan Project Report Presentation dengan benar dan lengkap | Menguraikan manfaat dan cara menyampaikan Project Report Presentation dengan benar | Menguraikan cara menyampaikan Project Report Presentation dengan benar | Menguraikan manfaat dan cara menyampaikan Project Report Presentation namun tidak benar | Tidak menguraikan manfaat dan cara menyampaikan Project Report Presentation | 5 % |
| 11 | *Post test* | Tes Praktik  (UAS) | Menyampaikan Project Report Presentation dengan benar dan lengkap | Menyampaikan Project Report Presentation dengan benar | Menyampaikan Project Report Presentation dengan kurang tepat | Menyampaikan Project Report Presentation dengan tidak benar | Tidak menyampaikan Project Report Presentation | 10 % |
| 12 | *Post test* | Tes Praktik | Menguraikan manfaat dan cara menyampaikan Proposal Presentation secara benar dan lengkap | Menguraikan manfaat dan cara menyampaikan Proposal Presentation secara benar | Menguraikan cara menyampaikan Proposal Presentation secara benar | Menguraikan manfaat dan cara menyampaikan Proposal Presentation secara tidak benar | Tidak menguraikan manfaat dan cara menyampaikan Proposal Presentation | 5 % |
| 13 | *Post test* | Tes Praktik (UAS) | Menyampaikan Proposal Presentation dalam berbagai jenis aktivitas dengan benar dan lengkap | Menyampaikan Proposal Presentation dalam berbagai jenis aktivitas dengan benar | Menyampaikan Proposal Presentation dalam berbagai jenis aktivitas dengan kurang tepat | menyampaikan Proposal Presentation dalam berbagai jenis aktivitas dengan tidak tepat | Tidak menyampaikan Proposal Presentation dalam berbagai jenis aktivitas | 10 % |
| 14 | *Post test* | Tes Tertulis (Tugas) | Menguraikan etika, cara berpikir kritis, dan strategi penelitian dengan benar berkaitan dengan kemampuan Public Speaking | Menguraikan etika, cara berpikir kritis, dengan benar berkaitan dengan kemampuan Public Speaking | Menguraikan etika, cara berpikir kritis, dan strategi penelitian dengan kurang tepat berkaitan dengan kemampuan Public Speaking | Menguraikan etika, cara berpikir kritis, dan strategi penelitian namun tidak benar berkaitan dengan kemampuan Public Speaking | Tidak menguraikan etika, cara berpikir kritis, dan strategi penelitian berkaitan dengan kemampuan Public Speaking | 0 % |

**Proporsi Nilai:**

**UTS : 30%**

**UAS : 30%**

**Tugas : 30%**

**Absen : 10%**

**Jakarta, 25 Oktober 2016**

**Mengetahui,**

**Ketua Program Studi, Dosen Pengampu,**

**Euis Heryati, MM, M.I.Kom Bugi Satrio Adiwibowo, SE, M.I.Kom**